Archive BIG TERMINAL de https://onlybenki.com/ehouman-kassi-lhomme-qui-positionne-bridge-bank-sur-les-pme-le-digital-et-la-region/ — consultée le 2026-11-19

PUBLICITÉ



LEADERS & CARRIÈRES ONLY BENKI

Ehouman Kassi, l'homme qui positionne Bridge Bank sur les PME, le digital et la région

OB

patrick tchounjo

8 Mai 2026 · 7 min de lecture

Aller au contenu

Archive BIG TERMINAL de https://onlybenki.com/ehouman-kassi-lhomme-qui-positionne-bridge-bank-sur-les-pme-le-digital-et-la-region/ — consultée le 2026-11-19



ESPACE ANNONCEURS

ONLY BENKI
Solutions publicitaires

Votre marque. Au cœur de la finance africaine.

Découvrir nos offres →

À la tête de Bridge Bank Group Côte d'Ivoire depuis 2019, Ehouman Kassi pilote l'une des transformations bancaires les plus suivies du marché ivoirien. Ancien cadre dirigeant d'Ecobank, passé par le Sénégal, le Kenya, l'Afrique de l'Est, Paris, Londres et Accra, il met aujourd'hui son expérience panafricaine au service d'une ambition claire : faire de Bridge Bank une banque plus digitale, plus proche des PME et [illegible]onnée dans la finance régionale.

Aller au contenu

Dans le secteur bancaire ivoirien, la croissance ne se joue plus seulement sur la taille du bilan ou le nombre d'agences. Elle se joue sur la capacité à comprendre les entreprises, à financer les bons segments, à maîtriser le risque, à digitaliser les services et à préparer l'expansion régionale. C'est dans cet environnement qu'Ehouman Kassi dirige Bridge Bank Group Côte d'Ivoire depuis mars 2019.

Un dirigeant formé dans l'école panafricaine d'Ecobank

Avant Bridge Bank, Ehouman Kassi a construit une grande partie de sa carrière au sein du groupe Ecobank. Pendant près de **vingt ans**, il y occupe plusieurs postes de responsabilité, dans des environnements très différents. Cette expérience constitue l'un des marqueurs forts de son profil.

Entre 2001 et 2005, il travaille au sein d'Ecobank Development Corporation, la filiale de banque d'investissement du groupe. Il y exerce des responsabilités régionales dans le développement des activités de finance d'entreprise et d'investissement banking sur neuf pays francophones d'Afrique de l'Ouest et du Centre. Cette étape lui permet d'acquérir une connaissance directe des besoins de financement des entreprises africaines, mais aussi des contraintes de structuration, de gouvernance et de montage financier.

ESPACE ANNONCEURS

ONLY BENKI

Solutions publicitaires

Aller au contenu

Votre marque.
Au cœur de la
finance africaine.

Découvrir nos offres →

Il poursuit ensuite son parcours à Ecobank Investment Corporation, puis prend la direction générale d'Ecobank Sénégal entre 2006 et 2010. Cette fonction le place au cœur d'un marché bancaire concurrentiel, avec des exigences fortes en matière de croissance, de gestion commerciale et de pilotage opérationnel.

De 2010 à 2013, il devient Group Head Investment Banking chez Ecobank Capital, entre Paris et Londres. Ce passage renforce son exposition aux marchés de capitaux, aux opérations complexes et aux standards internationaux. Il prend ensuite la tête d'Ecobank Kenya et du cluster Afrique de l'Est de 2013 à 2016, avant d'occuper à Accra le poste de Group Head Trade Finance & Services entre 2016 et 2019.

Cette trajectoire lui donne une vision large du métier bancaire : banque commerciale, financement du commerce, investissement, direction de filiale, opérations régionales et accompagnement des entreprises.

Bridge Bank, une banque en phase de montée en puissance

En mars 2019, Ehouman Kassi rejoint Bridge Bank Group Côte d'Ivoire [illegible]ur général. La banque évolue alors dans un marché ivoirien [illegible] les groupes régionaux, les filiales de banques panafricaines

Aller au contenu

et les établissements locaux cherchent tous à capter la croissance de l'économie.

Son défi consiste à positionner Bridge Bank dans cette compétition. Pour cela, la banque doit affirmer une identité claire. Elle ne peut pas seulement être une banque généraliste de plus. Elle doit montrer sa capacité à accompagner les entreprises, à servir les PME, à financer des projets structurants et à proposer une expérience bancaire plus moderne.

Sous sa direction, Bridge Bank renforce ainsi son positionnement autour des PME. Ce choix est important. En Côte d'Ivoire comme dans l'ensemble de l'Afrique de l'Ouest, les PME représentent une grande partie du tissu économique, mais leur accès au financement reste souvent insuffisant. Elles ont besoin de crédits, mais aussi de conseil, de solutions de trésorerie, d'outils digitaux, de services adaptés et d'un partenaire bancaire capable de les accompagner dans leur développement.

Pour une banque, servir les PME demande une approche spécifique. Le risque doit être bien évalué. Les produits doivent être adaptés. Les délais doivent être maîtrisés. La relation commerciale doit être solide. C'est précisément sur ce terrain que Bridge Bank cherche à construire sa différence.

Une formation financière et managériale solide

Ehouman Kassi est titulaire d'une **Maîtrise en Sciences et Techniques Financières**. Il a également suivi un programme exécutif

Aller au contenu

de management à **l'INSEAD**, en **France** et à **Singapour**.

Cette formation complète son expérience de terrain. Elle lui donne une double culture : la rigueur financière et la vision managériale internationale. Dans un secteur bancaire soumis à des exigences de gouvernance, de conformité, de rentabilité et d'innovation, cette combinaison reste déterminante.

Une performance financière qui confirme la stratégie

La dynamique de Bridge Bank repose également sur des performances financières solides. Cette progression confirme la robustesse du modèle de la banque et renforce sa capacité à soutenir ses ambitions de développement, d'innovation et d'expansion régionale.

Dans le secteur bancaire, la rentabilité reste un levier stratégique. Elle permet de renforcer les fonds propres, de financer la transformation digitale, d'investir dans les équipes, d'améliorer les systèmes d'information et de préparer l'expansion. Pour Bridge Bank, cette performance n'est donc pas seulement un indicateur financier. Elle soutient un projet plus large.

La banque veut consolider son rôle en Côte d'Ivoire, tout en préparant son développement dans d'autres marchés. Ehouman Kassi supervise notamment le déploiement du modèle d'affaires au Sénégal et projette une présence accrue dans la sous-région au cours des prochaines années.

Aller au contenu

Cette ambition régionale correspond à son expérience. Il connaît les marchés ouest-africains, les logiques réglementaires, les exigences de croissance et les réalités de la concurrence bancaire. Cela lui permet d'aborder l'expansion non comme une simple extension géographique, mais comme un processus qui exige préparation, adaptation et discipline.

La digitalisation comme levier de compétitivité

L'autre axe fort de son mandat est la transformation digitale. Le digital n'est plus un supplément dans la banque. Il est devenu un élément central de la compétitivité. Les clients veulent des services rapides, accessibles, simples et fiables. Les entreprises veulent des outils efficaces pour gérer leurs flux, leurs paiements, leurs financements et leur trésorerie.

Pour Bridge Bank, la digitalisation doit donc améliorer l'expérience client, renforcer l'efficacité interne et soutenir la croissance commerciale. Elle doit aussi permettre à la banque de mieux servir les PME, dont les besoins évoluent rapidement.

Dans un marché où les fintechs, les opérateurs mobiles et les banques traditionnelles se disputent les usages financiers, la capacité d'une banque à moderniser ses services devient déterminante. Ehouman Kassi pilote cette mutation avec une approche pragmatique : la technologie doit soutenir la relation client, renforcer la performance et améliorer l'accès aux services bancaires.

Aller au contenu

L’introduction en bourse comme étape de maturité

Bridge Bank est également engagée dans les préparatifs de son introduction en bourse. Pour une banque, une IPO représente une étape importante. Elle impose plus de transparence, plus de discipline financière, une meilleure gouvernance et une relation plus structurée avec les investisseurs.

Ce projet correspond à la phase de maturité que la banque cherche à atteindre. Une introduction en bourse peut renforcer la visibilité de Bridge Bank, élargir sa base actionnariale et soutenir son développement futur. Elle peut aussi donner au marché un signal de confiance sur la solidité de l’institution.

L’expérience d’Ehouman Kassi dans la finance d’investissement et les marchés de capitaux constitue ici un atout majeur. Peu de dirigeants bancaires combinent à ce niveau la direction opérationnelle d’une banque et la connaissance des opérations de marché.

Un dirigeant au service d’une banque en transformation

Ehouman Kassi incarne une génération de dirigeants bancaires africains qui ne se limitent plus à gérer des établissements nationaux. Leur rôle est plus large : transformer les modèles, structurer les marchés, accompagner les entreprises, préparer l’intégration régionale et construire des banques capables de jouer dans une compétition plus ouverte.

Aller au contenu

À la tête de Bridge Bank Group Côte d'Ivoire, il conduit une stratégie fondée sur quatre axes : les PME, le digital, la croissance régionale et les marchés de capitaux. Ces choix traduisent une vision claire de l'avenir bancaire en Afrique de l'Ouest.

Bridge Bank veut être une banque utile à l'économie réelle, capable d'accompagner les entreprises dans leur croissance, mais aussi assez solide pour attirer les investisseurs et préparer son expansion. Dans cette trajectoire, Ehouman Kassi apparaît comme l'un des artisans principaux de cette montée en puissance.

Son parcours, ses résultats et les chantiers engagés montrent une ambition simple : faire de Bridge Bank non seulement une banque performante en Côte d'Ivoire, mais un acteur bancaire régional capable de compter dans la prochaine phase de transformation financière ouest-africaine.

Patrick Tchounjo

ESPACE ANNONCEURS

ONLY BENKI
Solutions publicitaires

Votre marque. Au cœur de la finance africaine.

Découvrir nos offres →

Vous venez de lire une publication ONLY BENKI.

Poursuivre votre lecture →

Aller au contenu

Partager cette lecture LinkedIn ↗ WhatsApp ↗ E-mail ↗

Votre regard sur le sujet

Votre adresse e-mail ne sera pas publiée. Les champs obligatoires sont indiqués avec *

Commentaire *

Nom *

E-mail *

Site web

Enregistrer mon nom, mon e-mail et mon site dans le navigateur pour mon prochain commentaire.

Prévenez-moi de tous les nouveaux commentaires par e-mail.

Prévenez-moi de tous les nouveaux articles par e-mail.

Laisser un commentaire

plus loin

Aller au contenu



LEADERS & CARRIÈRES

GIM-UEMOA : candidatures à la direction générale jusqu'au 13 novembre

Le GIM-UEMOA clôture les candidatures à sa direction générale le 13 novembre à 18 h GMT. Mandat, critères et pièces à préparer pour ce poste à…

13 Nov 2026 · 3 min de lecture



LEADERS & CARRIÈRES

BIDC : deux recrutements ouverts à Lomé jusqu'au 30 décembre

La BIDC recherche un responsable du développement commercial P4 et un chargé de communication anglophone P3. Profils, missions et candidature jusqu'au 30 décembre.

7 Nov 2026 · 3 min de lecture



LEADERS & CARRIÈRES

COFEB : la hausse des formations révèle les chantiers de la banque dans l'UEMOA

Publié le 5 novembre, le rapport 2025 du COFEB éclaire la progression des formations et les compétences en risques, liquidité et finance digitale dans l'UEMOA.

6 Nov 2026 · 3 min de lecture

LE RENDEZ-VOUS DES DÉCIDEURS

Une longueur d'avance.
que lundi.

Aller au contenu

Le Brief du Lundi : les décisions, les chiffres et les analyses qui comptent pour la finance africaine.

Recevoir Le Brief du Lundi →

Inscription sur notre formulaire sécurisé.
Vous pouvez vous désinscrire à tout moment.

ONLY BENKI

La finance africaine en perspective.

Banque, finance et assurance.
Les acteurs et les décisions qui structurent l'économie africaine.

NOS EXPERTISES

- Banque
- Finance
- Marchés
- Assurance
- Fintech
- Dirigeants
- Analyses

LE MÉDIA

- À propos & rédaction
- Annonceurs & kit média
- Nous contacter
- Flux RSS

© 2026 ONLY BENKI. Tous droits réservés.

Haut de page ↑

Une publication NKUNDA AFRICA